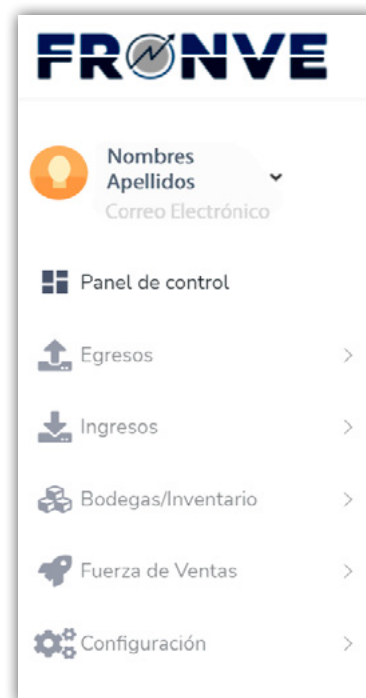
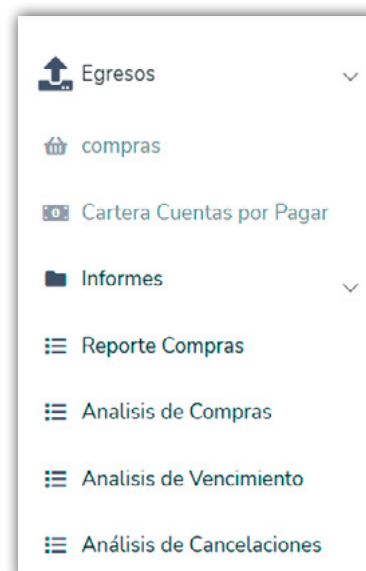


1. MENÚ PRINCIPAL

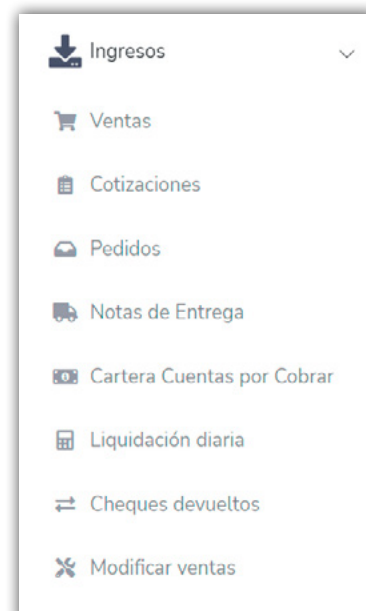
Las opciones del Menú Principal llevan al usuario a realizar procedimientos contables de la empresa, controlar y seguir documentos, transacciones y procedimientos de egresos, ingresos, bodegas e inventario, fuerza de ventas, además de configurar las características del sistema para definir parámetros de facturación y reportes de movimientos.



EGRESOS, registra todas las facturas y documentos de compras, lleva un control de la cartera de cuentas por pagar y emite informes de reportes de compras, análisis de compras, análisis de vencimientos y análisis de cancelaciones de compras ya sea por pantalla, para impresión mediante un documento PDF o para descarga a través de una hoja de Excel la cual se podrá editar y posteriormente imprimir.



INGRESOS, controla las facturas y documentos de ventas, cotizaciones, pedidos, notas de entrega, cartera de cuentas por cobrar, liquidación diaria, cheques devueltos, modificación de ventas realizadas, además presenta un submenú de reportes.



El submenú de reportes muestra las opciones de reporte de ventas, análisis de ventas, reporte de facturación electrónica, análisis de vencimiento, análisis de cobranza, comportamiento de pago y análisis de rentabilidad.

El usuario puede realizar la consulta ya sea por pantalla, por impresión mediante un documento PDF o por descarga a través de una hoja de Excel la cual se podrá editar y posteriormente imprimir.

BODEGAS / INVENTARIO, registra los movimientos y actualiza la existencia de productos y transferencia de productos de un almacén a otro, a su vez contiene un submenú de informes que emite listados de disponibilidad de inventario, movimientos de productos, ajustes de inventario y transferencias. El usuario puede ver consultas de Bodegas e Inventario ya sea por pantalla, por impresión mediante un documento PDF o descargando una hoja de Excel, la cual se podrá editar y posteriormente imprimir.

FUERZA DE VENTAS, establece la configuración general de las rutas de ventas, así como la planificación de visitas de los vendedores a los clientes, emitiendo por pantalla un listado de consulta de rutas de ventas de la empresa.

CONFIGURACIÓN, administra toda la información y datos de la empresa, nuevos productos, genera listado de productos existentes, registro y listado de proveedores o terceros, crea listas y listados de listas de precios, descuentos en productos y listados de descuentos, registro y listados de bodegas, configuración bancaria, listados de bancos y tipos de documentos. Permitiendo al usuario activar o desactivar campos de bases de datos como productos, terceros, lista de precios, descuentos, bodegas, bancos y documentos para que se reflejen en los listados, transacciones de egresos e ingresos de sistema, así como bodegas y fuerza de ventas.

El usuario puede establecer los **parámetros del sistema** para todos los movimientos administrativos, información general y específica de la empresa, establecimientos, puntos de venta, listado de establecimientos, catálogos, parámetros y datos de empresa, así como niveles de seguridad del sistema.

