





#### **TABLA DE CONTENIDO**

- A. Registro de nuevo usuario
- B. Inicio de sesión
- C. Panel de control
- 2. Egresos
  - 2.1. Compras
  - 2.2. Cartera Cuentas por Pagar
    - 2.2.1. Registro de Cancelaciones
  - 2.3. Reporte de Egresos
    - 2.3.1. Reporte de Compras
    - 2.3.2. Reporte de Análisis de Compras
    - 2.3.3. Reporte de Análisis de Vencimiento
    - 2.3.4. Reporte de Cancelaciones / Registro de Cancelaciones
- 3. Ingresos
  - 3.1. Ventas
    - 3.1.1. Registro de un Documento de Venta
    - 3.1.2. Pago y Observaciones del Registro de una Venta
  - 3.2. Cotizaciones
    - 3.2.1. Visuliazar o Imprimir Cotizaciones
    - 3.2.2. Registrar Cotización (incluir productos a cotización)
    - 3.2.3. Facturar Cotización
  - 3.3. Pedidos
    - 3.3.1. Visualizar Listado y Comprobantes de Pedidos
    - 3.3.2. Despachar un Pedido
    - 3.3.3. Generar Reporte Consolidado de Pedidos
    - 3.3.4. Crear un Nuevo Pedido
  - 3.4. Notas de entrega
    - 3.4.1. Listado de Notas de Entrega
    - 3.4.2. Generar Reporte Consolidado de Notas de Entrega
    - 3.4.3. Procesar notas de Entrega
    - 3.4.4. Crear Nueva Nota de Entrega
  - 3.5. Cartera Cuentas por Cobrar
    - 3.5.1. Listado de Cuentas por Cobrar
    - 3.5.2. Crear una Nueva Consulta de Cuentas por Cobrar
    - 3.5.3. Agregar Pagos
  - 3.6. Liquidación Diaria
    - 3.6.1. Listado de Liquidaciones
    - 3.6.2. Registrar una Nueva Cobranza
  - 3.7. Cheques Devueltos
  - 3.8. Modificar Ventas
  - 3.9. Reportes
    - 3.9.1. Reporte de Ventas



- 3.9.2. Reporte de Análisis de Ventas
- 3.9.3. Reporte de Facturación Electrónica
- 3.9.4. Análisis de Vencimiento
- 3.9.5. Análisis de Cobranzas
- 3.9.6. Comportamiento de Pago
- 3.9.7. Reporte de Rentabilidad

# 4. Bodegas/Inventario

- 4.1. Ajuste de Inventario
- 4.2. Transferencias de Bodegas
- 4.3. Reportes
  - 4.3.1. Reporte de Inventario Disponible
  - 4.3.2. Reporte de Movimientos de Productos
  - 4.3.3. Reporte de Ajustes de Inventario
  - 4.3.4. Reporte de Transferencias

#### 5. Fuerza de Ventas

- 5.1. Editar o Eliminar un Registro
- 5.2. Crear un Registro
- 5.3. Crear un Tercero
- 5.4. Registro de Rutas
- 5.5. Editar la Configuración de un Registro de Rutas

# 6. Configuración

- 6.1. Productos
  - 6.1.1. Listados de Productos
  - 6.1.2. Crear un Nuevo Registro de Producto
  - 6.1.3. Edición de un Producto Registrado
  - 6.1.4. Eliminar un Registro de Productos
- 6.2. Clientes/Proveedores/Terceros
  - 6.2.1. Listado de Clientes/Proveedores/Terceros
  - 6.2.2. Crear un nuevo Clientes/Proveedores/Terceros
  - 6.2.3. Editar un registro de Clientes/Proveedores/Terceros

## 6.3. Precios

- 6.3.1. Listado de Precios
- 6.3.2. Crear una Nueva Lista de Precios
- 6.3.3. Editar una Lista de Precios
- 6.3.4. Exportar una Lista de Precios

## 6.4. Descuentos

- 6.4.1. Listado de Descuentos
- 6.4.2. Crear una Nueva Lista de Descuentos
- 6.4.3. Editar una Lista de Descuentos
- 6.4.4. Exportar una Lista de Descuento

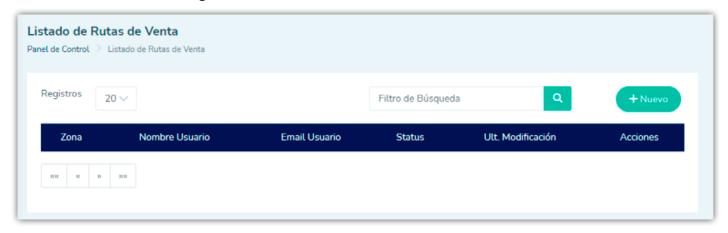
## 6.5. Bodegas

6.6.1. Listado de Bodegas



#### 5. FUERZA DE VENTAS

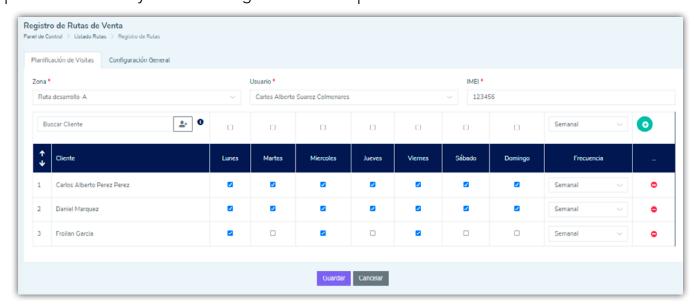
Permite definir, controlar y ajustar las Rutas de Ventas de la empresa, según parametros de búsqueda definidos por el usuario, mostrando un listado de Zonas, Nombre del Usuario (vendedor), E-mail del usuario (vendedor), Status, Últimas Modificaciones y Acciones de mantenimiento del listado como Editar o Eliminar registros



#### **5.1.EDITAR O ELIMINAR UN REGISTRO**

Para editar un registro el usuario debe hacer clic en el botón y el sistema mostrará en pantalla La Planificación de Visitas Semanal, Quincenal o Mensual, con los datos de Zona, Usuario (vendedor), IMEI o dispositivo asociado a la Ruta de Venta (para descargar la aplicación en un dispositivo Android el usario debe desde su teléfono ingresar a opción de llamada y marcar \*#06# y se desplegará la información EMEI)

Desde acá el usuario podrá visualizar, reorganizar o asigar nueva visitas a vendedores, indicando el Cliente a visitar, los días de la semana, definir la Frecuencia de ese patrón de visitas semanal en quincenas o meses y eliminar el registro de visitas para el cliente



El usuario podrá activar o desactivar los días de la semana para cada cliente haciendo clic en el recuadro correspondiente y reorgaizando el patrón de visitas

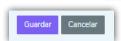
Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes
	<u>~</u>	<b>∠</b>	<b>~</b>	<b>∠</b>



El usuario se podrá desplazar por las filas de clientes haciendo clic sobre cada registro o moviendose sobre las flechas indicadoras

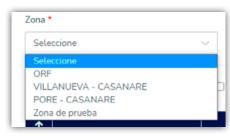
Para eliminar un registro de visitas el usuario debe hacer clic en el botón 👨

Una vez finalizada la edición guardar los cambio realizados



## **5.2. CREAR UN REGISTRO**

Para asignar registro de visitas a un cliente el usuario debe seleccionar la Zona de la empresa



Asignar el vendedor de la zona



Generar el IMEI

Ingresar el nombre del cliente

123456



si hace clic en el ícono 🔎 muestra la información detallada del cliente



Luego, seleccionar los días de visitas haciendo clic en el recuadro superior de cada día y definir la frecuencia de visitas







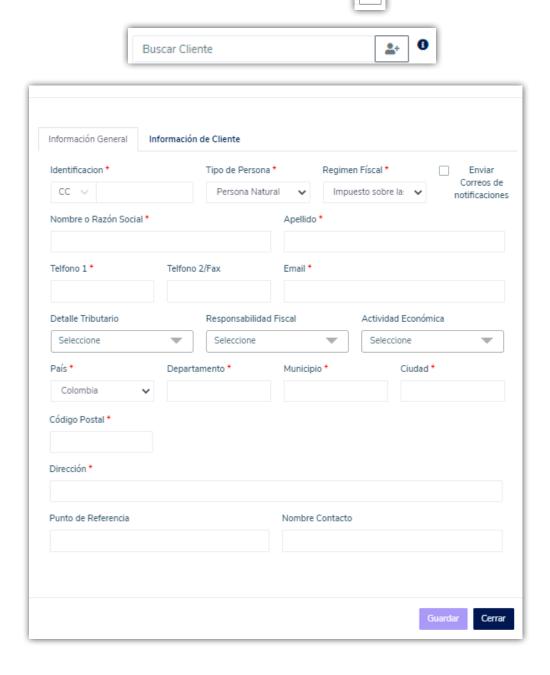
Para agregar el nuevo registro hacer clic en el botón





# **5.3. CREAR UN TERCERO**

En caso de crear un nuevo Proveedor, Cliente o Tercero el usuario debe hacer clic en la casilla ubicada al lado derecho del recuadro de búsqueda de cliente

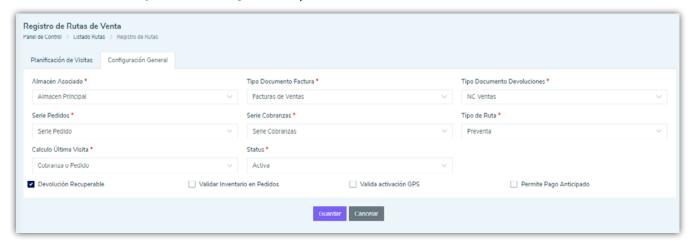


El procedimiento está descrito en el aparte 6 sección 6.3.1 Crear un Nuevo Cliente / Proveedor / Tercero

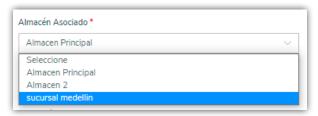


## **5.4. REGISTRO DE RUTAS**

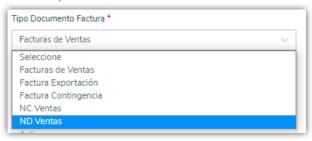
Permite al usuario establecer los parámetro de cada ruta, indicando el Almacén asociado, Tipo Documento Factura, Tipo Documento Devoluciones, Serie Pedidos, Serie Cobranzas, Tipo de Ruta, Cálculo Última Visita, Status e items de Devolución Recuperable, Validar Inventario en Pedidos, Validar activación GPS y Permite Pago Anticipado



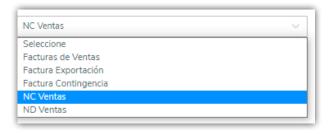
El usuario deberá seleccionar el Almacén con el cual va a estar asociado a los inventarios



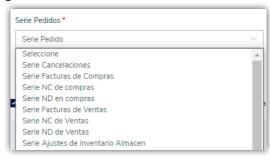
Seleccionar el Tipo de Documento para Facturas



Seleccionar el Tipo de Documento para Devoluciones

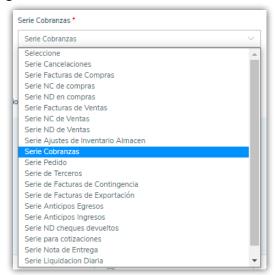


Seleccionar el Tipo Serie para generar numeración de Pedidos

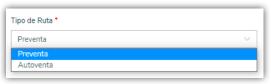




Seleccionar el Tipo Serie para generar numeración de Cobranzas

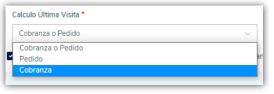


Definir la información de Tipo de Rutas

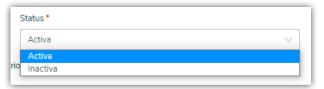


Indicar que operación se va a tomar en cuenta para calcular la fecha en que se hizo la última visita

al cliente



Seleccionar el Status de la Ruta de Venta



Indicar si para esta ruta se permite realizar devoluciones con los productos retronados al inventario, si no se activa los productos de devoluciones no reingresarán al inventario



Indicar si al momento de tomar pedidos se valida que no se puede solicitar más de la existencia en el almacén

Validar que el GPS se encuentre encendido al momento de realizar alguna trasacción (pedido, cobranza, etc.)

Indicar si en cobranzas se pueden realizar pagos anticipados

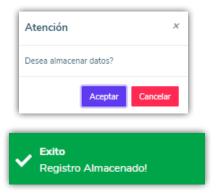




Una vez establecida la configuración general del registro de ruta de ventas el usuario debe dar clic en



El sistema mostrará un mensaje de Validación y de Registro exitoso



Para posteriormente agregar el nuevo registro al listado de ruta de ventas



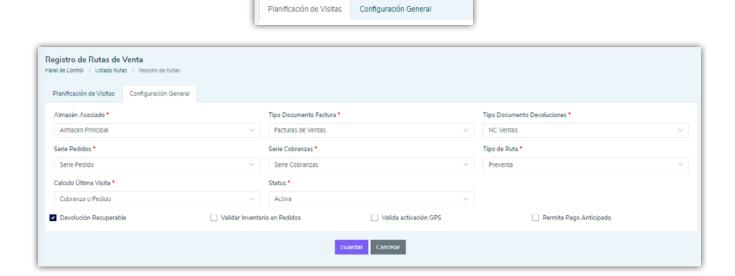


# 5.5. EDITAR LA CONFIGURACIÓN DE UN REGISTRO DE RUTAS

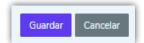
El usuario debe ir a al listado de Rutas de Ventas, seleccionar la ruta a editar su configuración y hacer clic en la casilla



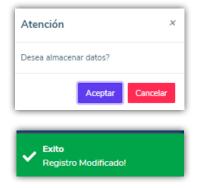
Ir a la pestaña Configuración General



Una vez establecida la Configuración General del Registro de Ruta de Ventas el usurio debe dar clic en



El sistema mostrará un mensaje de Validación y de Registro Exitoso



Para posteriormente agregar la modificación al listado de ruta de ventas

